

## ÖZGEÇMİŞ

1. Adı Soyadı: İFAKAT ŞAHBAZOĞLU
2. Doğum Tarihi: 01/06/1967
3. Unvanı: Jeofizik Mühendisi / Öğretim Görevlisi / A sınıfı İş Güvenliği Uzmanı
4. Öğrenim Durumu:

Derece	Alan	Üniversite	Yıl
Lisans	Jeofizik Mühendisliği	Yıldız Teknik Üniversitesi	1990
Y. Lisans	Patlayıcı Mühendisliği	Okan Üniversitesi	2013
Doktora			

5. Akademik Unvanlar:

Yardımcı Doçentlik Tarihi :  
Doçentlik Tarihi :  
Profesörlük Tarihi :

6. Yönetilen Yüksek Lisans ve Doktora Tezleri

6.1. Yüksek Lisans Tezleri

6.2. Doktora Tezleri

7. Yayınlar

7.1. Uluslararası hakemli dergilerde yayınlanan makaleler (SCI & SSCI & Arts and Humanities)

7.2. Uluslararası diğer hakemli dergilerde yayınlanan makaleler

7.3. Uluslararası bilimsel toplantılarda sunulan ve bildiri kitabında (*Proceedings*) basılan bildiriler

7.4. Yazılan uluslararası kitaplar veya kitaplarda bölümler

7.5. Ulusal hakemli dergilerde yayınlanan makaleler

7.6. Ulusal bilimsel toplantılarda sunulan ve bildiri kitabında basılan bildiriler

7.7. Diğer yayınlar

Otomativ Yöneticileri Derneği ( OYDER) Otoban dergisi yayını 3.Ekim 2013 ( Konu :Kişisel Koruyucu Donanımların İşyerlerinde Kullanılması )

8. Projeler

Kaynarca gaz beton hammadde üretim ocağında yapılan patlamalı kazılardan kaynaklanan titreşimlerin ölçülmesi çevresel etkilerinin değerlendirilmesi

9. İdari Görevler

\* OKAN KOLEJ VE ANAOKULLARI ( 2012 - )  
A Sınıfı İş Güvenliği Uzmanı

\*YİMAK MÜHENDİSLİK LTD. ŞTİ ( 2014 - )  
A Sınıfı İş Güvenliği Uzmanı

\* AKIN ÇORAP SAN.TİC.A.Ş. ( 2013 - 2014 )  
A Sınıfı İş Güvenliği Uzmanı

**\*OKAN ÜNİVERSİTESİ MESLEK YÜKSEK OKULU ( 2009 Ekim - )**

**Bütçe Finans yöneticisi**

- Yıllık bütçe raporlarının hazırlanması , aylık bütçenin kontrolü ve takibi
- Yıllık Nakit akımının hazırlanması, nakit akışının kontrolü
- Satın alma işlemlerinin yapılması ve takibi

**\*ADRESPATENT LTD.ŞTİ ( 2007 Ekim– 2008 Ağustos)**

**Bölge Satış Müdürü**

- Marka, Patent, Tasarım, Yurtdışı işlemleri hakkında bölgesel çalışmalar yapmak
- Aktif satış için müşteri portföyünün oluşturulması
- Hedeflerin belirlenmesi ve gerçekleştirilmesi için bölgesel stratejilerin oluşturulması, raporların hazırlanması
- Satış departmanına eğitim verilmesi ( ürün bilgisi, satış teknikleri v.b)

**\*CITIBANK GENEL MÜDÜRLÜK ( 2003 Ekim– 2005 Ağustos)**

**Bireysel Bankacılık Satış Yöneticiliği**

- Bireysel kredi ve banka ürünlerinin satışı
- Aktif satış için müşteri portföyünün oluşturulması ve takibi
- Satış ekibinin yönetilmesi, hedeflerin belirlenmesi ve gerçekleştirilmesi için stratejilerin oluşturulması, raporların hazırlanması
- Tüm satış aşamalarının takibi; randevu, satış ve satış sonrası müşteri memnuniyeti
- Satış departmanı için mülakatların yapılması, takibi ve sonuçlandırılması
- Satış departmanına eğitim verilmesi ( Stres Yönetimi, ürün bilgisi, satış teknikleri v.b)

**\* TOPRAK SİGORTA A.Ş. GENEL MÜDÜRLÜK ( 1998– 2001 )**

**Risk Mühendisliği**

- Deprem teminatı verilecek yerlerde riskin minimuma indirilmesi için İstanbul ve çevresinin zemin yapılarının, İstanbul Deprem İnceleme ve Araştırma Müdürlüğü ile ortaklaşa inceleme çalışmalarının yapılması ve Türkiye geneli ile ilgili raporun hazırlanması, uygulanması
- İç Operasyon Destek Birimi
- Acente ve müşterilere teklif hazırlamak, acente tekliflerini onaylamak, teklif takipleri, sonuçlandırılması ve teknik departmanlarla koordineli olarak çalışma yapılması
- Acente kuruluş ve kapanış işlemleri ( Sözleşmelerin hazırlanması, Teminat Mektuplarının alınması, İpotek işlemleri için ekspertiz raporlarının istenmesi, hukuksal işlemlerin takibi )
- Satın Alma
- Toprak Sigorta A.Ş. tanıtımı için gerekli broşürlerin, poliçelerin, basılı evrakların yaptırılması, gününde teslim edilmesi, stokların aylık olarak rapor edilmesi ve satın alma işlemlerinin takibi)
- Eğitim Departmanı

## 10. Bilimsel ve Mesleki Kuruluşlara Üyelikler

TMMOB Jeofizik mühendisleri odası

## 11. Alınan sertifikalar

- |  |                                      |
|--|--------------------------------------|
| * A Sınıfı İş Güvenliği Uzmanlık Belgesi                       | Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı |
| *OHSAS 18001 İş Sağlığı ve Güvenliği Yön. Sistemi (Başdenetçi) | Kalitest                             |
| *ISO 9001 Kalite Yönetim Sistemi (IRCA Onaylı Başdenetçi)      | CMC International                    |

\*14001 Çevre Yönetim Sistemi  
( IRCA Onaylı)( Başdenetçi)

CMC International

\* Yöneticilik Eğitimi

Citibank A.Ş.

\* Finansal Ürünlerin Satışı ve Pazarlaması

Türkiye Bankalar Birliği

\* NLP Satış ve Pazarlama

Citibank A.Ş.

12. Son iki yılda verdiğiniz lisans ve lisansüstü düzeydeki dersler için aşağıdaki tabloyu doldurunuz.

Akademik Yıl	Dönem	Dersin Adı	Haftalık Saati		Öğrenci Sayısı
			Teorik	Uygulama	
2011-2012 Okan Ün.Yüksek Lisans Prog.	Yaz	İş Güvenliği Mevzuatı	3		35
		Sistem kriterleri	3		35
	Güz	İş Güvenliği Mevzuatı	3		30
		Sistem kriterleri	3		30
2012-2013 Okan Ün.Yüksek Lisans Prog.	İlkbahar	İş Güvenliği Mevzuatı	3		25
		Sistem kriterleri	3		25
	Yaz	İş Güvenliği Mevzuatı	3		25
		Sistem kriterleri	3		25
2013-2014 Okan Ün.Yüksek Lisans Prog.	Güz	İş Güvenliği Mevzuatı	3		20
2013-2014 Okan Ün.Yüksek Lisans Prog.	Güz	Sistem kriterleri	3		20

Not: Açılmışsa, yaz döneminde verilen dersler de tabloya ilave edilecektir.